

## PRESSEMITTEILUNG

### **STARFACE baut das Partnernetz in Österreich weiter aus**

**Karlsruher UCC Hersteller will mit neuen Partnern die Digitalisierungspotenziale ausschöpfen / Breites Portfolio macht es Systemhäusern leicht, ihr Business auszubauen / Online-Zertifizierungen für effizientes Onboarding**

**Karlsruhe/Wien, 19.04.2022.** Die STARFACE GmbH treibt auch 2022 den Ausbau ihres Partnernetzes nachhaltig voran, um verstärkt in vertikale Märkte vorzustoßen und das KMU- und Enterprise-Business kontinuierlich auszubauen. Der UCC-Hersteller bietet neuen Partnern ein breites Produkt-Portfolio sowie ein fünfstufiges Partnerprogramm mit Leadweitergabe und unterstützt sie mit virtuellen Onboarding-Angeboten beim Einstieg ins UCC-Geschäft.

#### **STARFACE als Türöffner in neue Märkte**

STARFACE bietet Channelpartnern ein breites Portfolio leistungsstarker UCC-Plattformen „Made in Germany“, die wahlweise als Hardware-, Software-, Cloud- oder Mietoptionen erhältlich sind und problemlos von Start-up bis Enterprise skaliert werden können. Trotz ihres breiten Funktionsumfangs – von nahtloser Mobilintegration über innovative UCC-Clients bis hin zum integrierten SIP-Trunk – präsentieren sich die Plattformen als äußerst bedienfreundliche Lösung. Die Partner können mit minimalem Schulungsaufwand und ohne Einstiegshürden in die Vermarktung starten und ihr Business sukzessive erweitern.

STARFACE setzt seit der Gründung konsequent auf den Channel-Vertrieb. Stand heute arbeitet das Unternehmen im deutschsprachigen Raum mit 1.200 qualifizierten Partnern (in Österreich, Deutschland und der Schweiz) zusammen. Im Jahr 2022 soll das Partnernetz weiter verstärkt und verdichtet werden.

#### **Fünfstufiges Partnerprogramm**

Das Partnerprogramm von STARFACE umfasst fünf Qualifizierungsstufen, die nach Zertifizierungslevel und Umsatz gestaffelt sind:

- Für den einfachen Einstieg in die Vermarktung der Plattformen bietet STARFACE den Partnerlevel **STARFACE Starter** mit einem zweistündigen Online-Kurs an.
- Partner, die ihre Zusammenarbeit mit STARFACE vertiefen möchten, stellen mit der Qualifizierung als **STARFACE Certified Partner** die Weichen dafür. In dieser Stufe erhält der Partner auch Lizenzen für den Eigenbedarf sowie Zugang zum Second-Level-Support.
- Die dritte Partnerstufe, der **STARFACE Advanced Partner**, richtet sich an erfahrene STARFACE Integratoren, die bereits mehrere Projekte erfolgreich absolviert haben.
- Besonders umsatzstarke und engagierte Advanced Partner zeichnet STARFACE mit der exklusiven Partnerstufe **STARFACE Excellence und Excellence+ Partner** aus.

„STARFACE hat in den vergangenen Jahren mit neuen Produkten und Services wie der STARFACE Cloud, dem Mietmodell STARFACE 365 und dem SIP-Trunk Connect erfolgreich die Tür zu vielen neuen Märkten geöffnet. Jetzt suchen wir engagierte Partner, die mit uns in diese Märkte vorstoßen“, erklärt Reinhard Hable, Country Manager von STARFACE

Österreich. „Unser breites Portfolio und die einfache Integration der Telefonielösung in andere Software-Systeme (z.B. ERP, CRM) macht es unseren Partnern dabei leicht, Lösungen für jede Unternehmensgröße zu entwickeln. Dies gilt umso mehr, da wir Partner und Kunden lokal betreuen und ohne Sprachbarrieren unterstützen können. Wir sind überzeugt, dass wir auch heuer einigen neuen Partnern den Weg in die STARFACE Vermarktung ebnen und gemeinsam mit ihnen wachsen werden.“

Weitere Informationen zu STARFACE und zum STARFACE Programm finden interessierte Leser unter <https://starface.com/at/partner/partnerprogramm/>